国産水産物の流通・輸出の促進、消費拡大に取り組む生産者、加工業者、流通業者の皆様を支援します。

〜「平成31年度水産バリューチェーン事業 流通促進・消費等拡大対策事業 (水産加工・流通構造改善促進事業)」のご案内〜

生産者

- 〇サバが増えたけどサイズが 小さくて安値でしか売れない
- ○珍しい魚が揚がるけど売れないので捨てるしかない

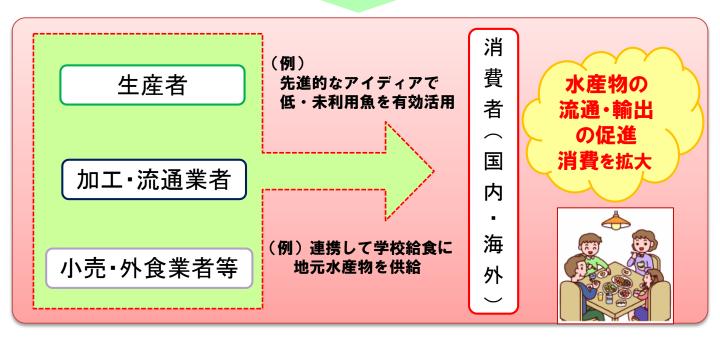
加工•流通業者

- 〇水揚げ不振で加工原料が値 上がりして困った
- 〇新しい販路を開拓したいけど どうすれば良いだろう

水 産 資 源 が 有 効 活 用 されない 水産物消費 の減少 消費者ニーズの多様化 (料理や後始末が 簡単なもの等)

このような悩みをお抱えの皆様、

先進的なアイディアの実践や関係事業者の連携によって、 地元水産物の有効活用や新規販路の開拓、輸出などに取 り組んでみませんか!



平成31年度 水産バリューチェーン事業・流通促進・消費等拡大対策事業 (水産加工・流通構造改善促進事業)による支援の内容

1. 個別指導・セミナー

- ・国内外の販路開拓、商品開発、生産性向上等に関する専門家による個別指導の実施。
- ・国内外の販路開拓や低・未利用魚の有効活用、生産性向上等の取組に役立つセミナーやマッチングイベント等の開催を支援します。
- 2. 新規・先進プロジェクトへの支援

国産水産物の流通を促進する先進的な取組の実証に必要な、

- ・コンサルティング経費、プロモーション資材作成経費
- ・加工機器・資材の購入経費等を助成します。

3. 連携プロジェクトへの支援

連携して、単独では解決困難な課題に対応する取組の実証に必要な、

- ・連携を構築するための協議会開催費、旅費
- コンサルティング経費、プロモーション資材作成経費等を助成します。

連携して学校給食向け加工品の開発、低・未利用魚の有効活用(原料転換等)

に取り組む場合には、加工機器・資材の購入経費も助成します。

(助成率:1/2以内)

(助成率:1/2以内)

【連携して実施する取組の例】

- ・加工原料を共同調達し、ロットの拡大やトラックの共同利用等によりコストを削減
- ・加工業者が連携しアイテムの拡大や情報発信の強化等により新規販路を開拓
- ・生産者、加工業者が給食業者や外食業者と連携し、給食等のニーズに応じた加工品を 開発・供給 等

4. 輸出促進プロジェクトへの支援

国産水産物の輸出を促進する取組の実証に必要な、

- ・海外市場調査・商談等外国旅費、コンサルティング経費、プロモーション資材作成経費
- ・高鮮度保持等加工機器の購入経費等を助成します。 (助成率:1/2以内)

事業の仕組み

生産者、流通業者、加工業者

個別指導・セミナーの開催、 審査・採択・機器整備等の助成



応募·課題提案

围



事業実施主体 (公募で決定)

※応募にあたっては、「1の個別指導を受けていること」等の要件があります。

※審査の結果、採択されないことや希望どおりの助成額が認められない場合があります。